



2015

Üye Başarı Hikayesi



HÜSEYİN
TERZİOĞLU



SİZİ TANIYABİLİRMİYİZ?

Hüseyin Terzioğlu 17 yıldır Mobilya üreticisiyim, iki yıldır kendi işyerimi işletiyorum.

Girişimci Olmaya Ne Zaman Karar Verdiniz. Sizi Bu Karara Sürükleyen Faktörler Nelerdi? Neden Bir Çalışan Olmak Yerine Patron Olmaya Karar Verdiniz?

2014 yılında girişimcilik faaliyetlerine katılıp üretime geçmek için planlarımı ve ihtiyaçlarımı oluşturdum. Yönetici veya iş yeri sahibi olmak için en büyük etkenin bağımsız olarak daha iyi sonuçlara ulaşabileceğimi düşünmemdi.

KOSGEB'e nasıl ulaştınız? Karşınıza nasıl bir fırsat çıktı?

Devrek TSO binasında gerekli seminer ve eğitimlere katıldım, bilgilendirildim. Hibe desteği ve kredi destek paketlerinden yararlanmaya karar verdim.

Devrek Ticaret ve Sanayi Odası KOSGEB Departmanının yardımlarından memnun kaldınız mı?

Memnun kaldım, her aşamasında size yardımcı oluyorlar, aklınızdaki soru işaretlerini ortadan kaldırabiliyorlar.

İşiniz kurarken amaçlarınız nelerdi?

Kendi özgün tasarımlarımı en iyi kalite ve birinci sınıf el işçiliğiyle birleştirmekti. Ancak sonrasında karar kıldığımız nokta; en iyi teknolojiyi en kaliteli el işçiliğiyle birleştirmek oldu. Üretime başlamadan önce Ar-Ge çalışması yapmak, müşterinin taleplerine ve ihtiyaca yönelik üç boyutlu tasarımları ekibimizce üzerinden defalarca geçerek kusursuz sonuca ulaşmayı başardık. Dolayısıyla amacımıza ulaştık.

KOSGEB desteği ile hayalinizi gerçekleştirebildiniz mi? İşinizi ne kadar sermaye ile kurdunuz?

Eğer sermayeniz yeterli değilse, girişiminizin ilk dönemleri nasıl geçti? Çok küçük bir sermayemiz vardı, amaçlarımıza ulaşabilmek için makineler almamız üretim hattımızı kurmamız ve bunları çok kısa sürede ve en az bütçeyle yapmamız gerekiyordu. İş planımızı oluşturduk, öncelikle nelere ihtiyacımız olduğunu ve öncelikli alınması gerekenleri listeledik. Projemizde gereken bir kaç makineyi hibe programı diğerlerini ise kredi üzerinden elde ettik. Henüz amacımızı gerçekleştiremedik ama hızlı adımlarla sonuca ulaşmak üzereyiz 2 yıl içerisinde sermayemizi 3 katına çıkardık. Üretim hattımız yüzde 70 kapasiteyle üretim yapıyor. Amacımız geliştirici programlar sayesinde önümüzde ki iki yıl içerisinde sermayemizi 10 katına çıkarmak.

Girişimcilik hayatınızdaki en iyi ve en kötü anları bizimle paylaşır mısınız?

Tabi ki bu yolda aksaklıklar veya moral bozuklukları yaşadık ama yılmadık. Amaç belliydi, örneğin kalifiye işçi bulamamak veya profesyonel bir çalışanın maaş kriterlerinin bizim ödeyebileceğimiz den yüksek olması gibi, bu devrede 2 yıl boyunca işçi giderlerinin destek programına alınması bizim sıkıntılarımız azda olsa giderdi.

Bu anlardan neler öğrendiniz?

Risk analizinin ne olduğunu öğrendik, işe nasıl başlamamız gerektiğini üretim süresinde aksilik çıkabileceğini. Gelecekle ilgili ne gibi planlarınız var? İşinizi büyütme konusunda ne düşünüyorsunuz? Hali hazırda inovasyon programına talebimiz mevcut. Yurtdışı kişiye özel ürünler üzerinde çalışmalarımız var.

Tecrübelerinize dayanarak girişimcilikte başarı için en kritik unsurlar olarak neleri görürsünüz?

Korkmamayı öğrendik, her problemden bir ders aldık ve dürüstlük ilkesini kendimize unsur edindik.

Heyecan dolu bir girişimci adayı için 3 tavsiyeniz neler olur? Eklemek istedikleriniz?

Projesini ve pazarını iyi oluşturmali. Korkmamali. Pes etmemeli

**Hüseyin TERZİOĞLU - HÜSTER EFEGE MOBİLYA
İşletme Sahibi**

**HÜSTER
EFG
Oyuncak**

**DAHA SAĞLIKLI
NESİLLER İÇİN
EĞLENCELİ, FAYDALI, GÜVENLİ
ÜRÜNLER
TASARLIYORUZ**

Hüster EFG Oyuncak
BLG COLLECTION LTD İngödi,

The advertisement features a collection of colorful wooden toys including a rocking horse, a rainbow arch, a keyboard, a small house, a boat, and various blocks. The company logo, a circular emblem with the letters 'H' and 'E' and the word 'EFEGE' below it, is prominently displayed. The background is a vibrant, multi-colored geometric pattern.